



# Smartstore-Projekte finanzieren – ohne Liquidität zu opfern

Software-Leasing für Ihren Online-Shop: Digitalisierung im Rhythmus Ihres Erfolgs.

# Das strategische Dilemma



Ein maßgeschneiderter Online-Shop erfordert Investitionen in Lizenzen, Individualisierung und Support. Die Rendite ist absehbar.



Hohe Einmalkosten binden wertvolle Liquidität. Dieses Kapital fehlt anschließend für das operative Kerngeschäft und Marketing.

# Die Lösung: Technologie trifft auf Finanzierungsstärke



Software-Leasing verbindet erstklassige E-Commerce-Lösungen mit absoluter finanzieller **Flexibilität**. Durch die Partnerschaft mit der MMV Gruppe wird das komplette Projektvolumen nahtlos über planbare Raten abgewickelt.

# Vertrauen durch Fundament: Die MMV Gruppe

Spezialist für mobile und immaterielle Wirtschaftsgüter – explizit ausgerichtet auf Software, Lizenzen und Cloud-Projekte.



**70  
Jahre**

Erfahrung als Finanzierungs-  
und Leasingspezialist

**608  
Millionen €**

Kontrahiertes Neugeschäft  
im Jahr 2023

**385  
Mitarbeiter**

Persönliche Betreuung an  
12 Standorten deutschlandweit

# Die Projekt-Anatomie: Alles aus einer Hand finanziert



## **Schulungen & Onboarding**

Laufender Support für das Team

## **Implementierung & Projektmanagement**

Einrichtung, Datenmigration, Testing

## **Individualisierung & Entwicklung**

Shop-Design, maßgeschneiderte Funktionen, Plug-ins & Schnittstellen zu ERP, PIM

## **Softwarelizenzen**

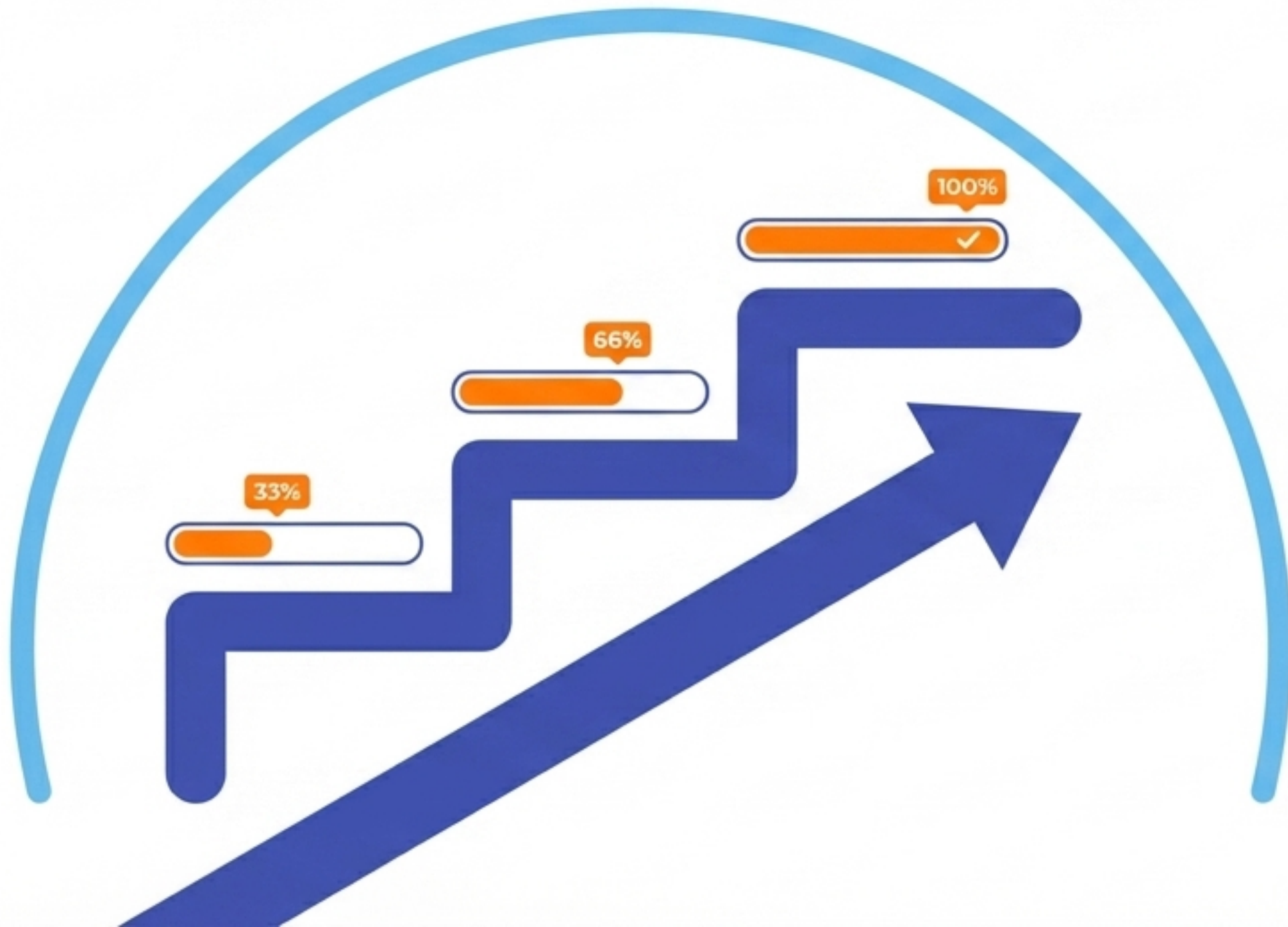
Smartstore-Lizenz, jährlich oder einmalig

# Der Prozess: In 5 Schritten zum modernen Shop



# Projektfinanzierung nach Fortschritt

Komplexe Digitalisierungsvorhaben benötigen Zeit. Anstatt den gesamten Betrag im Voraus zu binden, bietet MMV eine flexible Vorfinanzierung nach Projektfortschritt.



Zahlungen erfolgen in Etappen analog zu den erreichten Meilensteinen.



Das Projekt wird finanziell begleitet, nicht vorab belastet.



Keine Vorleistung ohne direkten Gegenwert.

# Die Matrix der strategischen Vorteile



## Liquidität schonen

Investieren ohne Eigenkapital zu binden. Die Kreditlinie der Hausbank bleibt unberührt.



## Steuerliche Effizienz

Leasingraten sind zu 100 % als Betriebsausgaben absetzbar.



## Ein Vertrag, volle Transparenz

Alle Kosten gebündelt. Keine Bearbeitungsgebühren.



## Maximale Flexibilität

Laufzeiten, Anzahlung und Finanzierungsmodell sind individuell anpassbar.

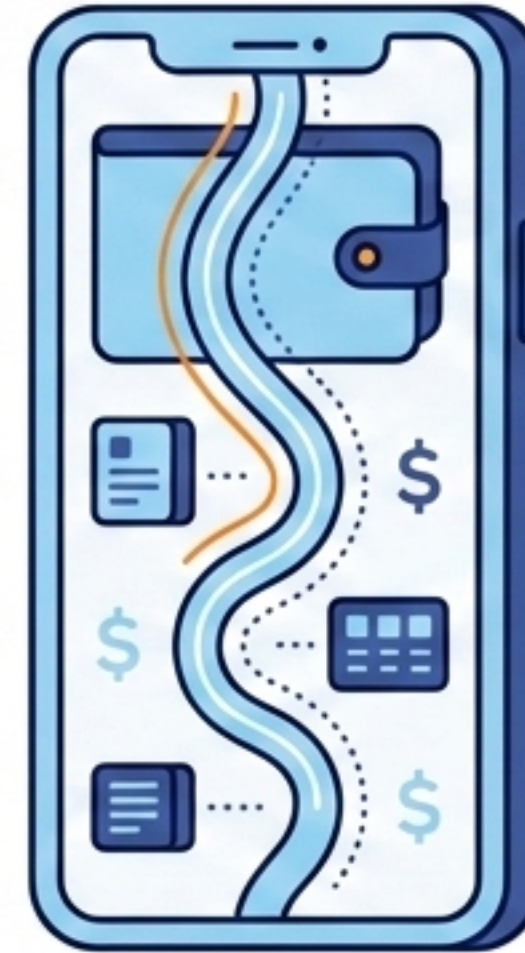
# Finanzielle Hebelwirkung: Kauf vs. Leasing

## Kauf & Kapitalbindung



Hohe Einmalinvestition blockiert Liquidität auf Jahre. Das Kapital ist fest gebunden.

## Software-Leasing



Umwandlung starrer Bilanzpositionen in flexible Betriebsausgaben. Das Kerngeschäft bleibt jederzeit voll handlungsfähig.

# Das Rechenbeispiel: Transparenz bis ins Detail

## Gesamtinvestition 45.000 €

Smartstore-Lizenz (3 Jahre)	4.500 €
Individualisierung & Entwicklung	25.000 €
Implementierung & Migration	8.000 €
Support & Wartung (3 Jahre)	7.500 €

**Statt 45.000 € Einmalzahlung: ca. 1.300 € – 1.500 €  
monatliche Leasingrate (Bsp. 36 Monate).**

# Profiling: Für wen ist dieses Modell ideal?



## Mittelständische Händler

Wollen professionalisieren, ohne wertvolle Rücklagen antasten zu müssen.



## Wachstumsunternehmen

Investieren in digitale Infrastruktur, benötigen die Liquidität aber zwingend für Marketing und Lageraufbau.



## Saisonale Geschäfte

Wollen Liquiditätsspitzen glätten und hohe Einmalzahlungen vermeiden.



## Steueroptimierer

Nutzen das Modell gezielt, um ihre laufenden Betriebsausgaben zu maximieren.

# Digitalisierung jetzt – zahlen Sie im Rhythmus Ihres Erfolgs

Knapp 80 % aller Finanzentscheider nutzen bereits Leasingmodelle. Kombinieren Sie eine der leistungsfähigsten E-Commerce-Plattformen mit der bewährten Kompetenz von MMV. Ohne Kapitalbindung, mit voller steuerlicher Effizienz.

**Sprechen Sie uns an für Ihr unverbindliches Finanzierungsangebot.**

Smartstore AG  
Kaiserstraße 63–65, 44135 Dortmund  
Telefon: +49 (0)231 5335-0  
Fax: +49 (0)231 5335-101  
[info@smartstore.com](mailto:info@smartstore.com)